



**PROGRAMA
SUCESSORES
ASSOBRAV**



Objetivo

Desenvolver os sucessores dos Concessionários Volkswagen por meio do:

- Entendimento da nova realidade competitiva
- Entendimento da importância de liderar adequadamente
- Desenvolvimento de visão holística de futuro
- Aperfeiçoamento de práticas e ferramentas de gestão



Fase 1

6 encontros mensais de 1 dia, realizados na sede da Assobrav

- Conteúdo diverso onde são levantados todos os planos estratégicos da Concessionária, com ênfase na questão sucessória, mas abordando também assuntos abrangentes para atender sucessores que assumirão outros negócios da família.
- A Fase 1 é custeada pela Associação
- Turma de até 30 participantes
- O Sucessor que mais se destacar, em teste redacional nesta fase, será contemplado com bolsa integral da Assobrav, para participar da Fase 2



Fase 1

Pré Requisitos

- cursar ou estar cursando nível superior; ou
- Estar participando da gestão da Concessionária



Fase 2

Programa com 5 dias de imersão, no mês de janeiro, na Fundação Dom Cabral, com foco em:

- Estratégias Competitivas
- Marketing de Serviços
- Finanças Corporativas
- Liderança e cultura
- Negociação e influência

A Assobrav vai subvencionar parte do investimento desta fase do programa, para até um representante de cada Concessionária. É condição para participar da imersão ter participado da Fase 1 do programa.



Fase 2

Fundação Dom Cabral

- Desenvolvido e aplicado pela Fundação Dom Cabral, reconhecida entre as melhores escolas de negócios do mundo. Está localizada em Nova Lima (MG), na região de Belo Horizonte



Fase 2

Pré Requisitos

- Ter participado da Fase 1 do Programa de Sucessores

Fase 2

Investimento

- R\$ 6.500,00 por participante (20 pessoas)
 - R\$ 1.500,00 por participante (Subvenção ASSOBRV)
 - R\$ 5.000,00 líquido por participante

Estão incluídas as despesas com:

- preparação e realização do Programa;
- coordenação gerencial e executiva do Programa;
- confecção e reprodução do material didático;
- sala de aula e equipamentos;
- avaliação do perfil de negociação;
- alimentação dos participantes (café da manhã, almoço e *coffee-break*);
- viagem para Ouro Preto;

Não estão incluídas as despesas com:

- hospedagem e jantar dos participantes.



Contato

Av. José Maria Whitaker, 603
Mirandópolis – São Paulo – SP
CEP 04057-900

Contato: csilva@assobrav.com.br

Fone: 11 5078 5419

www.assobrav.com.br